



ECOLEPMN
Passerelle des Métiers du Numérique
GROUPEEVOCIME

Digital Business & E-commerce



Bachelor

Digital business et e-commerce For good



Digital business : Passez de la technique à la stratégie !

Avec le Bachelor Digital Business & E-commerce, devenez expert.e en parcours client, CRM et campagnes omnicanales. En un an, maîtrisez le business digital alliant performance, éthique et impact positif.

Allez plus loin avec l'école Passerelle des Métiers du Numérique !

Plongez dans un environnement moderne et dynamique, au cœur de **l'innovation digitale** : outils numériques, **CRM**, **IA**... Excellez en digital business grâce à notre formation tournée vers **l'entreprise** et les métiers de demain !

Accès bac + 2

Alternance

Mix présentiel distanciel

Votre avenir professionnel

Concevez des **plans marketing** percutants, pilotez des outils CRM performants et déployez des **actions commerciales** efficaces. En alliant créativité, esprit d'analyse et leadership, vous contribuerez à la **conquête** de nouveaux marchés, à la **fidélisation** client et à la **croissance** durable des organisations.

RÉMUNÉRATION
ANNUELLE : à partir de
30 K € + variable

DIGITAL BUSINESS DEVELOPER

SALES MARKETING OFFICER

CHEF.E DE PROJET MARKETING

ATTACHÉ.E COMMERCIAL.E

Cette formation est faite pour vous !



Rejoignez-nous si vous...

- Avez l'âme d'un **leader** et aimez relever des **défis** en équipe.
- Êtes passionné.e par le **commerce**, le **marketing** et le **digital**.
- Voulez allier **stratégie**, **créativité** et **expérience client**.
- Cherchez une formation **pratique** et connectée à **l'entreprise**.
- Devenir à terme, un manager du **e-business** et de la **data**.

Votre avenir commence ici



Compétences développées

455H00 de cours

Technologies for Good

- Les enjeux de la RSE et du commerce équitable.
- Les technologies bénéfiques pour l'humain et la planète.

Élaborer et déployer un plan d'action digital marketing et commercial

- Mobiliser le sourcing data et réaliser un mapping concurrentiel sur le marché tech for good
- Analyser les performances du mix marketing pour atteindre ses cibles
- Définir un plan d'action commercial avec des objectifs marketing impactant
- Construire une feuille de route pour suivre le déploiement du plan.
- Créer des pipelines commerciaux
- Lancer et suivre le plan d'actions commerciales et mesurer les résultats (ROI, KPI).

Animer la relation client off line et on line

- Piloter des campagnes de prospection omnicanales (réseaux sociaux, site web, emailing, etc.).
- Organiser des événements professionnels (conférences, salons, webinars, etc.).
- Préparer un pitch appuyé, structuré et différenciant sur les solutions à impact
- Mener des entretiens de négociation commerciale avec des partenaires potentiels
- Solutionner des litiges et renforcer la satisfaction client.

Animer une équipe commerciale en Flex office

- Créer un parcours d'onboarding réussi pour faciliter l'intégration d'un nouveau collaborateur
- Coordonner les activités des équipes en mode projet responsable
- Fixer les objectifs individuels et collectifs des équipes (leads qualifiés, CA, marge commerciale, etc.).
- Prévenir les situations conflictuelles grâce à un mode d'animation bienveillant .

Une pédagogie immersive et présentielle !

- Suivi personnalisé avec **coaching** employabilité.
- Cas **pratiques** ancrés dans la **réalité** du terrain.
- Création de votre **projet e-commerce**.
- Inscription à des **concours** de start up comme le Breizhacking for Good
- Accès à 350 capsules micro learning pour compléter votre apprentissage
- Mise à disposition d'un **studio** de création multimédia (photo, vidéo, podcast, etc.).

Un campus qui booste vos ambitions !

L'école PMN à Paris La Défense



Vivez une expérience étudiante unique dans un environnement pensé pour votre réussite. Participez à des **conférences inspirantes**, des **hackathons intenses** ou encore des **rencontres thématiques** autour de l'innovation et du digital.

Nos **campus en région** : Rennes, Bordeaux, Lorient.

Bénéficiez de notre écosystème dynamique grâce à nos partenariats avec la **French Tech** et les **entreprises locales**. Plongez au cœur d'un **réseau numérique et entrepreneurial** en constante effervescence. **Ici, chaque journée est une opportunité de construire votre avenir !**



Admission & financement

- Formation accessible après un Bac+2
- Admission sur **dossier** après entretien individuel de motivation.
- Formation en alternance **financée à 100%** par l'entreprise d'accueil.
- En situation de **handicap** avec ou sans RQTH ? Contactez-nous : accessibilité@groupeevocime.com.

Cette formation est enregistrée au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP) sous le numéro 313 et 312m



 contact@ecole-pmn.fr

 02 97 64 87 77

