



ECOLEPMN
Passerelle des Métiers du Numérique
GROUPEEVOICIME

Digital Business & E-commerce



Mastère Manager d'Affaires
Smart Data / Ingénierie Commerciale

Digital business : Manager la stratégie commerciale responsable

Rejoignez le Mastère Manager d'Affaires en alternance et devenez expert.e en stratégie commerciale. Maîtrisez les technologies e-business et l'analyse de marchés pour piloter des équipes, développer des stratégies innovantes et façonner le commerce de demain.

Allez plus loin avec l'école Passerelle des Métiers du Numérique !

Spécialisez-vous en **Smart Data** ou en **Ingénierie Commerciale**. Maîtrisez l'**IA**, le **CRM** et la **data** pour le marketing digital. Excellez dans la vente de solutions techniques et numériques pour devenir un leader en **commerce responsable**.

Accès bac + 3

Alternance

Mix présentiel distanciel

Votre avenir professionnel

Expert.e en **stratégie commerciale**. Vous prenez en charge la **gestion d'équipes** et le **pilotage** de centres de profit. Vos compétences en **négoiation**, **leadership** et **analyse des marchés** vous positionnent sur des postes de direction ou de développement **stratégique**.

RÉMUNÉRATION
ANNUELLE : à partir de
35 K € + variable

RESPONSABLE COMMERCIAL.E

SALES MANAGER

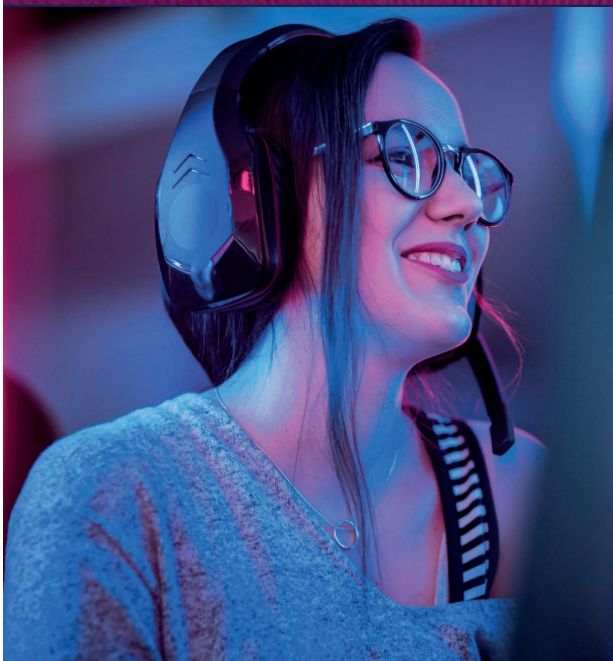
INGÉNIEUR.E COMMERCIAL.E

BUSINESS MANAGER

Cette formation est faite pour vous !

Rejoignez-nous si vous...

- Aimez relever des **défis** commerciaux avec **créativité**.
- Êtes passionné.e par la **data**, l'**IA** et les outils numériques.
- Voulez développer des stratégies **innovantes** et **responsables**.
- Avez l'**esprit d'équipe** et l'envie de manager.
- Rêvez de **piloter** des projets d'envergure et de **dynamiser** des marchés.
- Aspirez à devenir un.e **leader inspirant.e** dans un monde en mutation.



Votre avenir commence ici



Compétences développées

910 h / réparties sur 2 ans

Technologies for Good

- Manager les projets technologiques bons pour l'humain et la planète
- Développez votre propre POC pour le présenter en concours au Breizhacking For Good

Analyser et détecter des marchés porteurs en optimisant la Data

- Assurer une veille économique et technique (Google Trends, SEMrush ou Power BI).
- Analyser les facteurs macro/microéconomiques (SWOT, PESTEL).
- Concevoir une stratégie de prospection avec un CRM puissant (Salesforce, HubSpot).
- Réaliser un benchmark pour concevoir une offre pertinente (SimilarWeb, Statista).

Mettre en œuvre une stratégie commerciale et web marketing

- Construire une solution commerciale adaptée.
- Préparer et négocier des offres via des plateformes collaboratives.
- Rédiger des propositions et clauses contractuelles avec des logiciels sécurisés.
- Développer son réseau et son portefeuille client via les réseaux sociaux.

Constituer et manager des équipes engagées

- Définir les profils recherchés en utilisant des ATS (Applicant Tracking Systems).
- Conduire les recrutements via des plateformes comme LinkedIn Recruiter.
- Animer et motiver les équipes avec des outils collaboratifs.
- Gérer les conflits en s'appuyant sur des techniques de médiation et des outils de feedback.

Piloter l'activité d'un centre de profit

- Élaborer un business plan avec des outils de gestion de projets.
- Mettre en place des outils de pilotage et de reporting (KPI, tableaux de bord, etc.).
- Gérer les contrats et les engagements.
- Évaluer la performance et ajuster les stratégies.

Une pédagogie immersive !

- Suivi personnalisé avec **coaching** employabilité.
- Cas **pratiques** ancrés dans la **réalité** du terrain.
- Création de votre **start-up**.
- Inscription à des **concours** comme le Breizhacking.
- Bibliothèques de **ressources numériques** en libre accès.
- Accès au **studio** de création multimédia (photo, vidéo, podcast, etc.).

Un campus qui booste vos ambitions !

L'école PMN à Paris La Défense



Vivez une expérience étudiante unique dans un environnement pensé pour votre réussite. Participez à des **conférences inspirantes**, des **hackathons intenses** ou encore des **rencontres thématiques** autour de l'innovation et du digital.

Nos **campus en région** : Rennes, Bordeaux, Lorient.

Bénéficiez de notre écosystème dynamique grâce à nos partenariats avec la **French Tech** et les **entreprises locales**. Plongez au cœur d'un **réseau numérique et entrepreneurial** en constante effervescence. **Ici, chaque journée est une opportunité de construire votre avenir !**



Admission & financement

- Formation accessible après un Bac+3
- Admission sur **dossier** après entretien individuel de motivation.
- Formation en alternance **financée à 100%** par l'entreprise d'accueil.
- En situation de **handicap** avec ou sans RQTH ? Contactez-nous : accessibilité@groupeevocime.com.

Cette formation est enregistrée au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP) sous le numéro 385883



 contact@ecole-pmn.fr

 02 97 64 87 77

